

Plan de recuperación a 90 días para Sample Brand Co. (ficticia)

Categoría: suplementos dietéticos · Seller Central de Amazon.com
Ventas en Amazon (12 meses): US\$8.0 millones · 140 SKU activos
Datos: Seller Central, Análisis de marcas, liquidaciones, COGS
Elaborado por LIVELE · Periodo revisado: últimos 12 meses

GANANCIA ESTIMADA EN RIESGO A 12 MESES

US\$644 mil

8.0% de las ventas en Amazon · 9 correcciones en 7 áreas de fuga · incluye US\$27 mil en reembolsos por única vez

AHORA · DÍAS 0-30

US\$355 mil

3 correcciones · cumplimiento e inventario

DESPUÉS · DÍAS 31-60

US\$206 mil

4 correcciones · margen, listados, devoluciones

MÁS ADELANTE · DÍAS 61-90

US\$83 mil

2 correcciones · catálogo e inventario

#	FUGA	QUÉ ENCONTRAMOS	CORRECCIÓN	RESPONSABLE	COSTO ÚNICO	PLAZO	CONFIANZA	EN RIESGO / AÑO
● AHORA · DÍAS 0-30 Proteger lo que ya se vende								
1	MARKETPLACE	3 ASIN del top 20 suprimidos por informes de pruebas de terceros (TIC) vencidos	Repetir pruebas de 3 fórmulas; certificados nuevos en Manage Your Compliance; plan de acción	LIVELE + calidad de la marca	US\$1,800 en laboratorio	Día 10	Alta	US\$186 mil
2	INGRESOS	2 de los más vendidos, 21 días agotados el trimestre pasado; sin Oferta destacada esos días	Fijar puntos de reorden y 8 semanas de inventario de seguridad en los 10 ASIN principales	Operaciones de la marca	US\$0 (solo flujo de caja)	Día 21	Alta	US\$142 mil
3	MARKETPLACE	Reembolsos de FBA sin reclamar: unidades perdidas y dañadas, últimos 18 meses	Abrir casos de reembolso; agregar una conciliación mensual	Operaciones de la marca	US\$0 (tiempo del equipo)	Día 30	Media	US\$27 mil por única vez
● DESPUÉS · DÍAS 31-60 Frenar la fuga de margen entre el precio y el pago								
4	MARGEN	Tarifa de FBA por unidad 11% más alta; recargo de 3.5% y 12 SKU que subieron de nivel de tamaño	Ajustar el empaque de 5 SKU; subir el precio US\$1 en 7 SKU de baja elasticidad	Marca + proveedor de empaque	US\$4,500	Día 45	Media	US\$68 mil
5	MARGEN	Cupones acumulados con ofertas (deals) en 6 de las últimas 9 promociones	Calendario de promociones con reglas escritas para acumular descuentos y una revisión previa	Marketing de la marca	US\$0	Día 40	Alta	US\$54 mil
6	LISTADOS	5 ASIN principales: conversión móvil 2.1 pp bajo la categoría; imágenes ilegibles en celular	Rehacer las imágenes principales y secundarias para celular; prueba A/B con Manage Your Experiments	Listados LIVELE + diseñador	US\$1,500	Día 55	Media	US\$45 mil
7	CLIENTES	«Sabor / textura» es el motivo de devolución n.º1 en 2 sabores (tasa de devolución de 9.4%)	Reescribir viñetas e imágenes para fijar expectativas; lanzar un paquete de muestras	Marca + listados LIVELE	US\$2,000	Día 60	Media	US\$39 mil
● MÁS ADELANTE · DÍAS 61-90 Liberar efectivo y tiempo del equipo								
8	ESTRATÉGICA	31 SKU con margen de contribución bajo el 10%; 9% de las ventas, ~30% del tiempo del equipo	Descontinuar 14, armar paquetes con 9 y cambiar el precio de 8, según el estado de resultados por SKU	Director general + Consultoría LIVELE	~US\$6,000 en liquidación	Día 90	Media	US\$61 mil
9	OPERATIVA	1,900 unidades con 181 días o más pagando recargos por inventario antiguo	Oferta Outlet para el 60% y orden de retiro para el resto; limitar compras según la velocidad de venta	Operaciones de la marca	US\$0	Día 75	Alta	US\$22 mil

Cómo lo vamos a medir

INDICADOR	ACTUAL	META DÍA 90
Calificación del estado de la cuenta (la AHA pide 250+)	212	250+
ASIN suprimidos	3	0
Tasa de disponibilidad, 10 ASIN principales	88%	97%
Margen de contribución después de tarifas de Amazon	18.4%	21.0%

Cómo leer esta página

Agrupado por fase y ordenado por dólares en riesgo. El cumplimiento y el inventario van primero, porque un listado suprimido no vende nada.
«En riesgo / año» es la ganancia que estimamos que hoy se pierde, con base en los datos de ventas, tarifas y COGS de la propia marca. Es una estimación, no una garantía.
Cada corrección tiene un responsable (tu equipo, LIVELE o ambos), acordado por escrito antes de empezar.
Método: datos de liquidaciones y tarifas cruzados con el COGS de cada SKU; estimaciones redondeadas a miles de dólares.